

KIMURATAN

第51期 株主通信

第51期 2013年4月1日～2014年3月31日

株式会社 キムラタン

第51回 定時株主総会

平成26年6月25日

株式会社 キムラタン

2013年度（第51期） 事業の経過及び成果

国内経済・個人消費の動向

- ・円安・株高進行 → 景気回復に期待
- ・消費増税駆込み需要 → 高額品の販売好調
- ・燃料・生活必需品値上げ → 日用品の購買依然シビア

アパレル業界の動向

- ・円安進行による製品コスト増
 - ・需要減少と供給増加が続く
 - ・年度を通じての天候不順の影響
- 厳しい状況続く

■ 円安による製品コスト上昇への対応

→ 海外工場との直接貿易拡大 (中間商社の排除)

- ・製品コストは期初の計画以下に抑制。
- ・秋冬物の一部に納期遅延発生。一時的減収要因に。

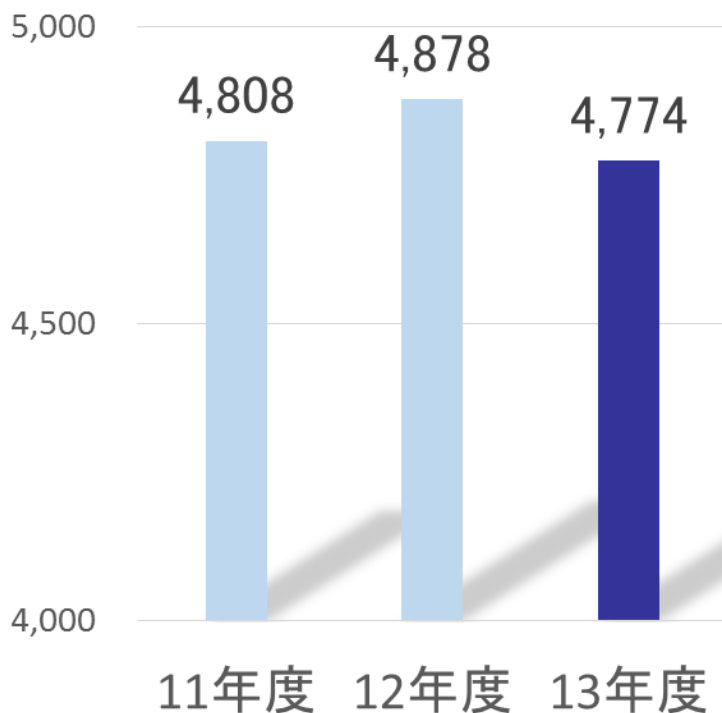
→ 価格・販路政策の見直し

- ・低価格商品の縮小と高価格商品の開発
- ・総合スーパー卸の取引縮減。

売上高 47億74百万円 (-2.1%)

売上高の推移

(単位:百万円)



減収要因

- ・インショップ既存店苦戦
- ・専門店の受注低迷
- ・総合スーパー卸の縮減

増収要因

- ・ネット通販の順調な拡大
- ・専門量販店取り組み拡大
- ・中国子会社の本格稼働

売上総利益 22億15百万円 (-1.6%)

- ・売上減と製品コスト増により減少。
- ・在庫管理徹底による評価損縮小。

販売費・管理費 21億85百万円 (+1.3%)

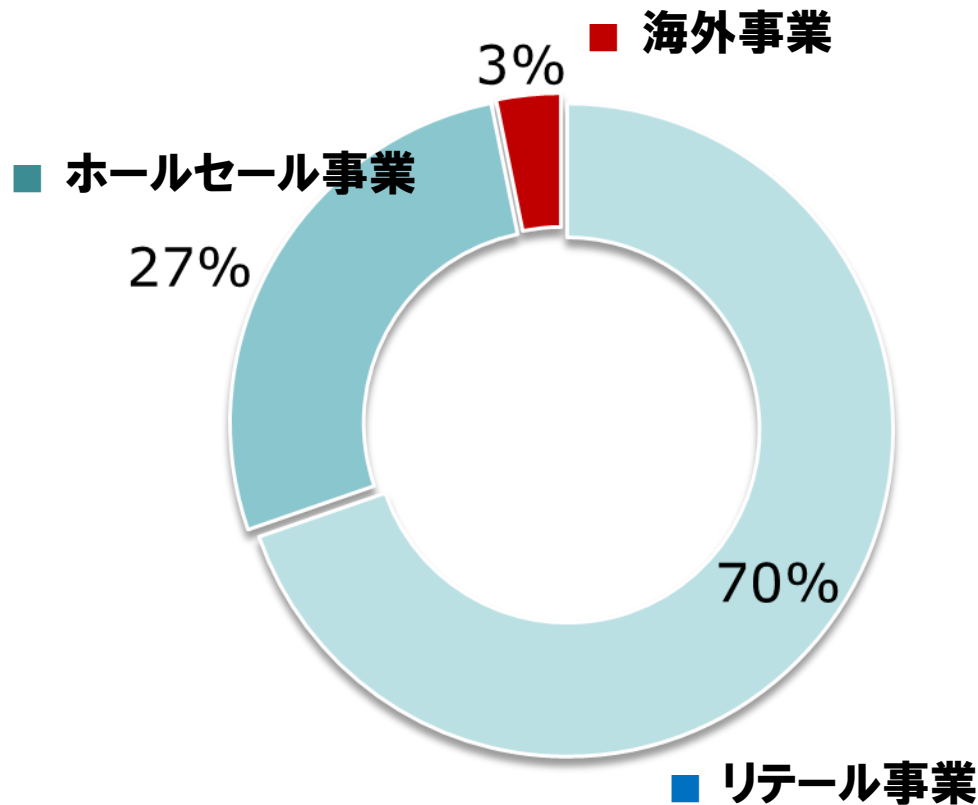
- ・将来成長に向けた、広告宣伝・販売促進を強化。
- ・物流業務の効率向上、諸経費削減に成果。

(単位:百万円)

	2012年度 実績	2013年度 実績	前期比
売上高	4,878	4,774	-2.1%
営業利益	92	29	-67.9%
経常利益	61	15	-75.2%
当期純利益	36	5	-83.9%

売上総利益35百万円減少、販売費・管理費27百万円増加。
営業利益は62百万円減少の29百万円となる。

事業部門の構成



- **リテール事業:**
 - ショップ業態
 - ネット業態での消費者への直接販売
- **ホールセール事業:** 専門店、総合スーパー、専門量販店への卸販売
- **海外事業:** 日本からの間接輸出と中国子会社の現地内販

ショップ業態の概況 ①

新型「キムラタンショップ」を中心に25店舗出店

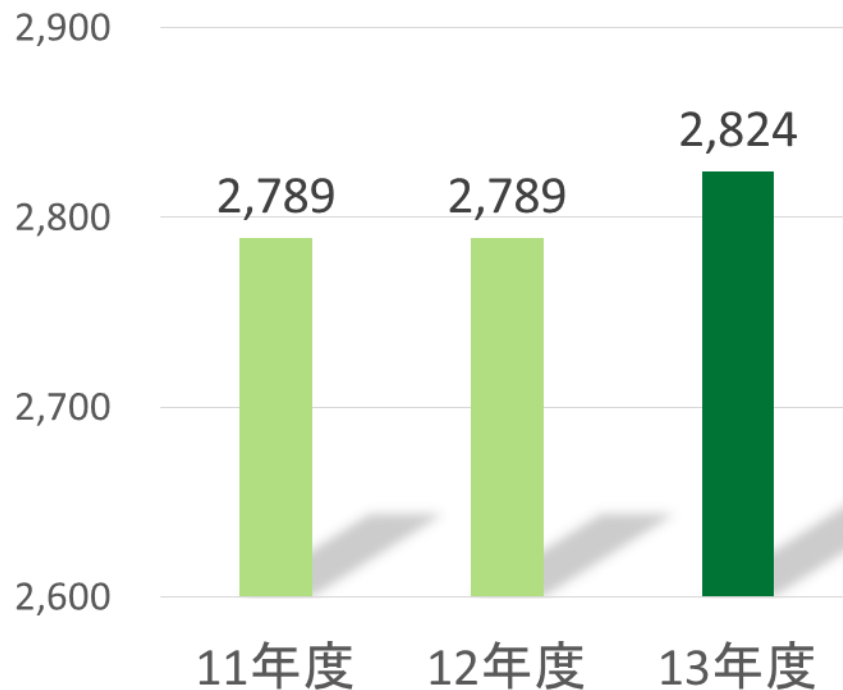


- 北海道 6店舗
- 東北 3店舗
- 関東 5店舗
- 中部 2店舗
- 近畿 2店舗
- 中・四国 7店舗

売上高 28億24百万円 (+1.3%)

売上高の推移

(単位:百万円)



出退店

新店 25店舗

閉店 7店舗

期末店舗数

175店舗

既存店売上

-4.2%

アイテム数・サイトの充実と顧客獲得に取組み

6.19 thu 14:00 START! **MAX 30% OFF**

SUMMER SALE

サマーアイテム **50% OFF**

OUTLET SALE



妊婦さん応援企画

愛情設計
キムラタン★妊婦さん応援企画

お肌に優しい
ベビー肌着

期間中ご応募の妊婦さん全員に
プレゼント
キャンペーン

2014年3月10日(月)～2014年8月31日(日)

ご出産をひかえたママを応援♥キャンペーンお申し込みで、メリットいっぱい!

- *夢のようなタッチを無料体験*
- *割引ポイントやクーポンも*
- *お得なセットやイベントも*



赤ちゃんを ふんわり包む
低刺激コットン*ラモルフェ素材
日本製肌着をプレゼントいたします。
ピュアな上質素材と、肌にあたらぬ
よう平らに仕上げたきれいな縫製で
赤ちゃんに気持ちよく着ていただけます。

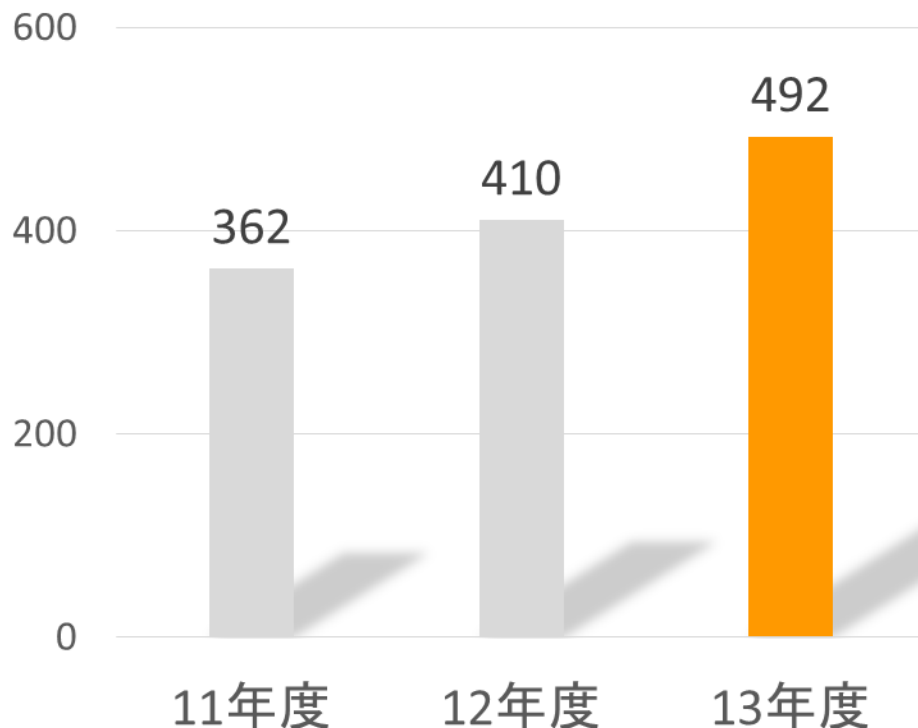
お申し込み時の
キムラタン オンラインストア
会員登録で、ご入会時に
500ポイントをお付けいたします。
1回ご購入後に500円クーポンを
ご利用いただけます。
お買物は常時1%還元いたします♪

ベビー肌着・
ベビーエアのお買い得セット
など多彩にご用意しております。
こどもーどコンテスト写真応募
で500円クーポン、レビュー投稿
で当選者に1,000円クーポンなど
イベントも!

売上高 4億92百万円 (+20.0%)

売上高の推移

(単位:百万円)



アイテム数の拡充

アウトレット間口大幅増

新規顧客獲得

販売促進強化



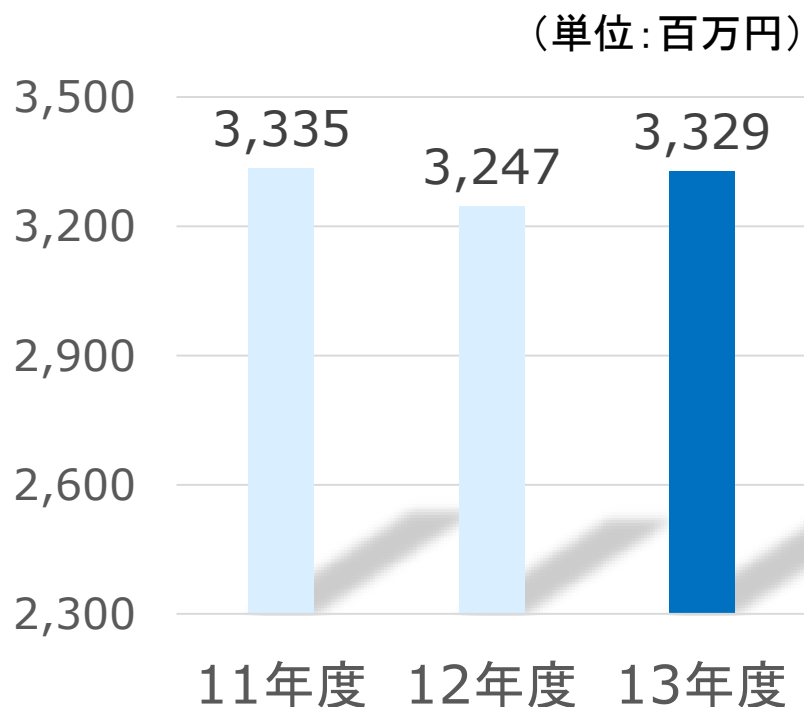
新規会員数 +36.6%

購買客数 +17.1%

売上高 33億29百万円 (+2.5%)

部門利益 3億16百万円 (-7.1%)

売上高の推移



減収要因

インショップ既存店苦戦

増収要因

新規出店・ネット順調拡大

部門利益減

製品コスト増

高価格ブランド開発



販路政策の見直し

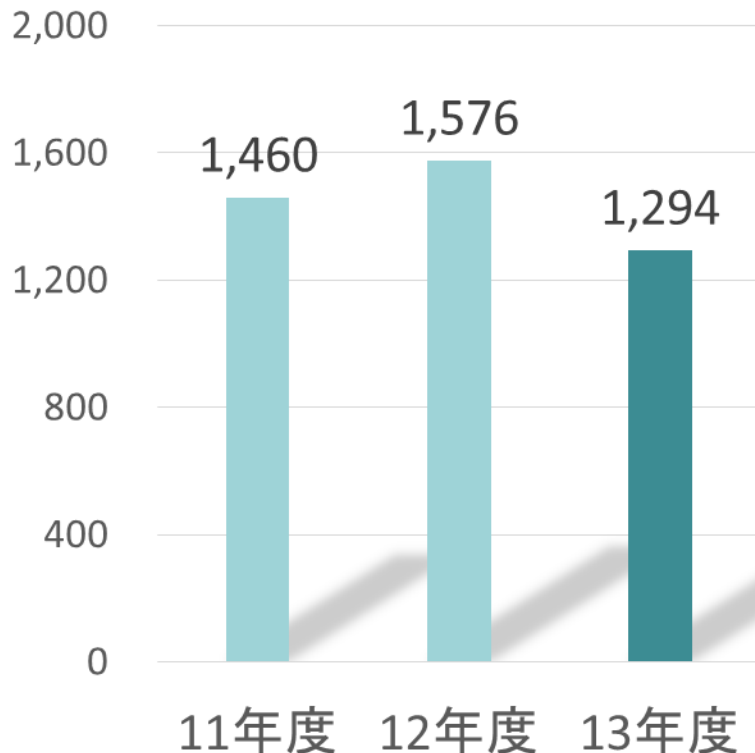
- **専門店**
高価格化による
収益性向上
- **専門量販店**
オリジナル比率引き上げ
による取り組み拡大
- **総合スーパー**
収益性重視し縮小

売上高 12億94百万円 (-17.6%)

部門利益 38百万円 (-71.3%)

売上高の推移

(単位:百万円)



減収要因

総合スーパー取引縮減
専門店受注低迷

増収要因

専門量販店との
取り組み拡大

部門利益減

製品コスト増
売上減→固定比率増加

中国得意先との取引本格開始



日本木村旦公司等在内的数家知名企业，并与企业代表就中日孕婴童行业现状对比及发展趋势、日本婴童产品的特点及创……

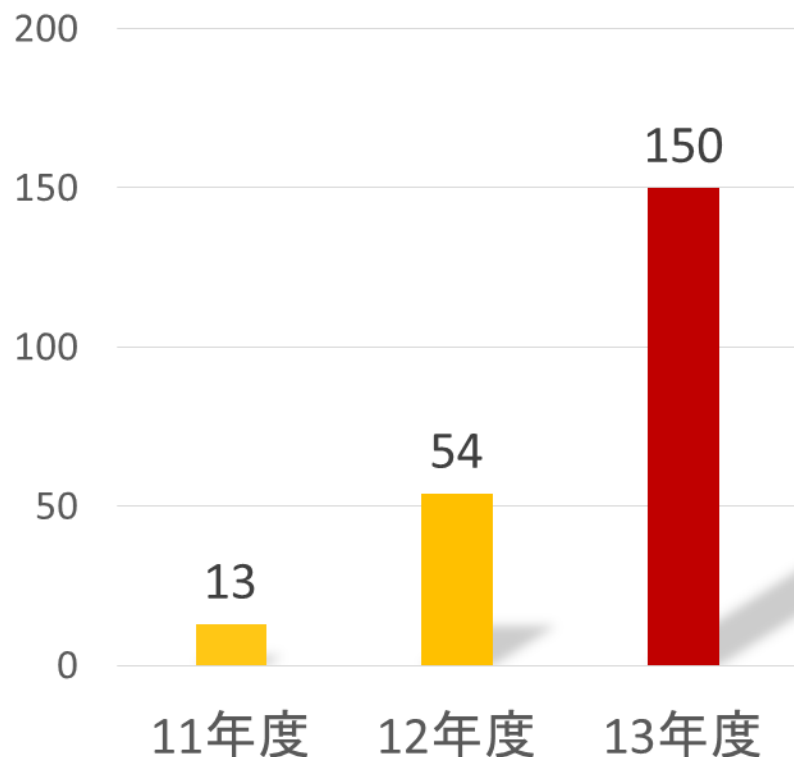


売上高 **1億50百万円** (+174.8%)

部門利益 **1百万円** (前期は-7百万円)

売上高の推移

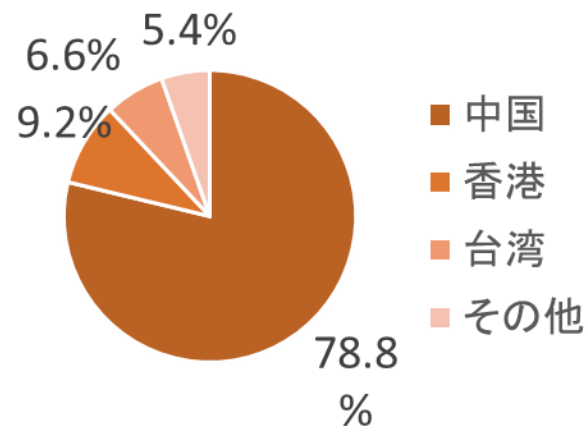
(単位:百万円)



上海^{キムラタン}可夢樂旦本格稼働

中国内販 120百万円
輸出 30百万円

国別構成比



(単位:百万円)

	2013年3月末	2014年3月末	増減
現金・預金	771	598	-172
受取手形・売掛金	757	659	-98
棚卸資産	751	774	23
支払手形・買掛金	399	229	-169
借入金	648	636	-11
負債	1,358	1,125	-232
純資産	1,108	1,124	15
総資産	2,466	2,250	-216

営業キャッシュ・フローは-151百万円。主として直接貿易への切り替えに伴う買掛金の減少(支払サイト短縮)による。

2014年度（第52期）計画

市場環境の見通し

・雇用・所得環境改善



景気回復に一層の期待

・生活必需品価格上昇



個人消費先行不透明

・資源価格高騰・海外人件費上昇



一層のコスト上昇懸念

売上拡大による収益性の回復

- **新規売上の創出**
- **新規顧客の獲得**
- **新規取り組みの強化**

新ブランド「BOBSON」 2014年秋より積極出店
手薄であった男児・トドラーサイズ(3歳~6歳児)強化



since 1971

FOR BOYS & GIRLS
80CM - 130CM

新規顧客の獲得と囲い込み

妊婦さんからの顧客化に向け積極アプローチ

BOBSONによる間口増強と合わせネット通販の一層の伸長

妊婦さん応援企画



愛情設計
キムラタン★妊婦さん応援企画
お肌に優しい
ベビー肌着
期間中ご応募の妊婦さん全員に
プレゼント
キャンペーン
2014年3月10日(月)～2014年8月31日(日)

ご出産をひかえたママを応援★キャンペーンお申し込みで、メリットいっぱい！

- *夢のようなタッチを無料体験*
- *割引ポイントやクーポンも*
- *お得なセットやイベントも*



赤ちゃんを ふんわり包む
低刺激コットン★ラモルフェ素材
日本製肌着をプレゼントいたします。
ピュアな上質素材と、肌にあたらぬ
よう平らに仕上げたきれいな縫製で
赤ちゃんに気持ちよく着いただけます。

お申し込み時の
キムラタン オンラインストア
会員登録で、ご入会時に
500ポイントをお付けいたします。
1回ご購入後に500円クーポンを
ご利用いただけます。
お買物は常時1%還元いたします♪

ベビー肌着・
ベビーウェアのお買い得セット
など多彩にご用意しております。
こどもーびコンテスト写真応募
で500円クーポン、レビュー投稿
で当選者に1,000円クーポンなど
イベントも！



キムラタンファンサイト
スクリペコリ Sukipicori
妊婦さん応援企画！
スクリペコリ チャンネル
愛情設計『ベビー肌着プレゼント キャンペーン』
参加者限定企画
“天使の赤ちゃん写真”
大募集！
生まれてから6ヶ月くらいまでの天使の
赤ちゃんの笑顔や愛らしいしぐさなどとおきの
写真を募集いたします。
詳しくは、キムラタン スクペコ チャンネルをご覧ください。

スクペコちゃんねるでは“天使の赤ちゃん写真”大募集！ を実施中です！

専門量販店との取り組み強化

- **得意先限定ブランドの開発に着手**
- **提案間口を順次拡大。さらなる取り組み強化を目指す**

「BOBSON」単独ショップの積極出店

- ・ **男児・トドラーサイズ強化による新たな売上の創出**

妊婦さんからの顧客化・囲い込み

- ・ **積極アプローチによりネット通販の一層の伸長図る**

専門量販店との取り組み強化

- ・ **得意先限定ブランド開発と提案間口増強により強化**

得意先数増を第一義に取り組む

- **一社集中から分散化へ**
- **中国・その他アジア地域での得意先数増加を目指す**
- **日本製「安心安全」の打ち出し**

再び増収・増益を目指す

(単位:百万円)

	2013年度 実績	2014年度 予想	前期比
売上高	4,774	4,900	+2.6%
営業利益	29	40	+34.7%
経常利益	15	30	+96.2%
当期純利益	5	20	+238.9%

■会社概要

商号 株式会社キムラタン
本 社 〒650-0034
神戸市中央区京町72番地 新クレセントビル
TEL078-332-8288(代表)078-332-8289(FAX)
東京営業所 〒107-0062
東京都港区南青山2丁目22-19三和青山ビル10階
TEL03-5772-5253(代表)03-3405-5584(FAX)
設立 1964年12月
資本金 9億340万8143円
従業員 309名(2014月31日現在)

■役員

代表取締役社長 浅川 岳彦(主席執行役員)
専務取締役 岡村 秀信
常務取締役 木村 祐輔
取締役 竹辺 圭祐(社外)
監査役 高田 新一(常勤)
監査役 林 邦雄(社外)
監査役 軸丸 欣哉(社外)

■執行役員

執行役員 岩間 俊之(統合本部長兼リテール事業部長兼業務部長)
執行役員 佐々木裕幸(ホールセール事業部長)

平成26年7月1日現在

■株式の概要

発行可能株式数	1,000,000,000株
発行済み株式数	790,093,101株（自己株式83,118株の除く）
株主数	27,231名

■大株主の状況

株主名	持株数（千株）	持株比率（%）
豊岡幸治	12,875	1.62
株式会社 ウィンフィールド	7,500	0.94
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社（信託口6）	7,289	0.92
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社（信託口3）	7,180	0.90
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社（信託口2）	6,950	0.87
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社（信託口5）	6,528	0.82
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社（信託口1）	6,276	0.79
バンクオブニューヨーク メロン エスエー エヌバイ フォー ビー-エヌワイ ジーシー エム クライアント アカウト イー エルエス シービー-	6,038	0.76
有限会社 協和商事	5,743	0.72
中西富朗	5,473	0.69

■保有株式分布状況

金融機関	45,645	5.78
金融商品取引業者	21,394	0.97
その他の法人	21,394	2.71
外国法人等	23,460	2.97
個人・その他	691,820	87.56
自己名義株式	83,118	0.01

株式に関する手続き

商号	株式会社キムラタン
事業年度	4月1日～翌3月31日
期末配当受領株主確定日	3月31日
中間配当受領株主確定日	9月30日
定時株主総会	毎年6月
株主名簿管理人	三菱UFJ信託銀行株式会社
同連絡先	三菱UFJ信託銀行株式会社 大阪証券代行部 〒541-8502 大阪市中央区伏見町三丁目6番3号 TEL 0120-094-777 (通話無料)
上場証券取引所	大阪証券取引所
公告の方法	電子公告により行う 公告掲載URL http://kimuratan.co.jp/ (ただし、電子公告による公告をすることができない事故、その他やむを得ない事由が生じたときは、日本経済新聞に掲載いたします。)

(ご注意)

1. 株主様の住所変更、単元未満株の買取請求、その他各種お手続きにつきましては、原則、口座を開設されている口座管理機関（証券会社等）で承ることとなっております。口座開設されています証券会社等にお問い合わせください。株主名簿管理人（三菱UFJ信託銀行）ではお取り扱いできませんのでご注意ください。
2. 特別口座に記録された株式に関する各種お手続き（株主様の住所変更、単元未満株式の買取請求その他）につきましては、株主名簿管理人（三菱UFJ信託銀行）ではお取り扱いできませんのでご注意ください。

特別口座の口座管理機関 日本証券代行株式会社
日本証券代行株式会社
同連絡先 〒137-8850 東京都中央区茅場一丁目2番4号
TEL 0120-707-843 (通話無料)

(ご案内)

1. 平成26年以降の上場株式等の配当等に係る源泉徴収税率について
平成26年1月1日以降に個人の株主様が支払いを受ける、上場株式等の配当等には、原則として20.315%（※）の源泉徴収税率が適用されます。
（※）所得税15%、復興特別所得税0.315%、住民税5%。
なお、株主様によっては本ご案内の内容が当てはまらない場合もございます。詳細につきましては、最寄の税務署、税理士等にお問い合わせください。
2. 小額投資非課税口座（NISA口座）における配当等のお受け取りについて
新規に購入された当社株式をNISA口座ご所有される場合、配当等につき非課税の適用を受けるためには、口座管理機関（証券会社等）を通じて配当等を受け取る方式である「株式数比例配分方式」をお選びいただく必要がございます。
ご所有の株式のうち、特別口座に記録された株式をお持ちの株主様は、「株式数比例配分方式」をお選びいただくことができませんのでご注意ください。
NISA口座に関する詳細につきましては、お取引の証券会社等にお問い合わせください。



KIMURATAN